

Édition de solutions logicielles : gestion commerciale - CRM - ERP - BPO

Annonce A12152 mise à jour le 27/06/2018

Description générale

Description de l'activité recherchée

Développement et commercialisation d'applications et de solutions logicielles.

Domaines privilégiés : CRM - ERP spécialisés - BPO - gestion commerciale.

Ouvert à d'autres secteurs.

Raison de l'acquisition

Expérience de 17 ans dans le logiciel B2B "in situ" et cloud SaaS.

Fortes compétences en :

- Développement et leadership d'équipes.
- Développement commerciale B2B.
- Direction générale et gestion d'objectifs de marge.

Type de société recherchée

Société in bonis

Société recherchée

Taille de la structure recherchée

Nb de collaborateurs	20
Chiffre d'affaires	1 500 k€

Localisation(s) souhaitée(s)

Ile-de-France, Centre, Haute-Normandie, France, France, Hauts de Seine, Ile-de-France

Infos sur l'acquéreur

Informations sur le repreneur

Age du repreneur	52 ans
------------------	--------

Montant de son apport personnel

500 k€

Formation

- Formation CRA.
- Ingénieur électrique / électronique - McGill University Canada.
- Master de Genie de l'Environnement - École des Mines de Paris.
- MBA - Insead Fontainebleau.
- Anglais et Espagnol Bilingue.

Parcour professionnel

- 17 ans - Direction Générale, Développement France et International rôle global - Logiciel B2B.
- On Premise et SaaS.
- 3 ans - Marketing et Direction de Business Unit - FMCG et Pharmacy.
- 4 ans – Responsable Gestion de l'environnement, de la production et de la logistique dans de grands groupes.
- Développement en France et International (Europe - US).
- Depuis 20 ans - Investisseur dans des TPE et des Start-Up.

Complément d'information

Remarques, éléments complémentaires

Passionné, humain, pragmatique et ambitieux.

Ouvert à une reprise majoritaire - avec un fonds ou avec les cédants.

Démarche de l'acquéreur

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en **recherche active**

L'acquéreur est ouvert à

- Une reprise totale, le cédant quittant l'entreprise.
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire.
- Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel.