

Production de spécialités régionales sucrées et/ou salées

Annonce A12412 mise à jour le 15/10/2018

Description générale

Description de l'activité recherchée

Le repreneur cherche à pérenniser puis développer une entreprise de production de biscuits / confiseries.

Raison de l'acquisition

Issu d'une famille d'entrepreneurs, le repreneur a la volonté d'entreprendre depuis le début de sa carrière.

Il souhaite maintenant, entreprendre en :

- reprenant une entreprise industrielle à fort potentiel de développement (local / international, marchés périphériques),
- capitalisant sur des équipes historiques et en les accompagnant,
- valorisant un ancrage local si possible,
- exploitant dans un premier temps un potentiel de développement commercial.

Type de société recherchée

Société in bonis

Société recherchée

Taille de la structure recherchée

Nb de collaborateurs	10
Chiffre d'affaires	800 k€

Localisation(s) souhaitée(s)

Côte d'Or, Saône et Loire, Pays-de-la-Loire, Haute Saône, Jura, Bretagne, Côte d'Or

Infos sur l'acquéreur

Informations sur le repreneur

Age du repreneur	39 ans
Montant de son apport personnel	200 k€

Formation

ESSCA: Diplôme d'école de commerce à Angers (2002-2004).

CRA: La reprise d'entreprise, les outils pour réussir (2018).

Parcour professionnel

Expériences clés :

14 ans de développement commercial de produits de Grande Consommation, dont :

- Directeur des clients nationaux (2 ans) : Pilotage de budgets, management, négociations commerciales.
- Directeur régional (3 ans) : Management, négociations commerciales.
- Négociateur grands comptes (5 ans) : Pilotage de budgets, négociations commerciales.

Stages en PME en Bretagne et en Chine.

Complément d'information

Remarques, éléments complémentaires

Le repreneur recherche une PME manufacturière afin de :

- Capitaliser sur son histoire, ses hommes & ses femmes, son ancrage géographique et celui de ses fournisseurs.
- Explorer de nouvelles opportunités nationales, internationales et/ou sur des marchés périphériques.

Pendant un peu moins de 15 ans dans des grands groupes, le repreneur a appris et est reconnu pour :

- ses qualités de management,
- ses budgets tenus,
- sa compétence en négociation commerciale,
- son très fort relationnel avec ses clients ou fournisseurs mais aussi en interne.

Démarche de l'acquéreur

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en **recherche active**

L'acquéreur est ouvert à

- Une reprise totale, le cédant quittant l'entreprise.
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire.
- Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel.