

Métallurgie et mécanique de précision

Annonce A12520 mise à jour le 15/11/2018

Description générale

Description de l'activité recherchée

Recherche de PME viable ou à redynamiser, avec un certain niveau de technicité, dans le secteur de la métallurgie et de la mécanique de précision à destination d'équipementier aéronautique, automobile, transport public, défense, énergie, bâtiment, ...

Raison de l'acquisition

Valorisation de la double culture du repreneur : ingénieur et commercial (faire croître, accompagner, améliorer, management plus direct, ...).

Type de société recherchée

Société in bonis ou ayant des difficultés financières

Société recherchée

Taille de la structure recherchée

Nb de collaborateurs	10
Chiffre d'affaires	1 500 k€

Localisation(s) souhaitée(s)

Centre, Basse-Normandie, Haute-Normandie

Infos sur l'acquéreur

Informations sur le repreneur

Age du repreneur	42 ans
Montant de son apport personnel	275 k€

Formation

2000 - 2002 : SUPAERO (Institut Supérieur de l'Aéronautique et de l'Espace - ISAE) : diplôme d'Ingénieur de l'Aéronautique + Diplôme d'Etudes Supérieures en Ingénierie des Affaires.

2002 : Toulouse Business School : Diplôme en Technologie et Management.

Langue Anglais courant.

Autres formations :

2018 Cubik Partners : Certification Lean Management.

2017 UITP (Union Internationale des Transports Publics) : Funding, Financing and PPPs.

Parcour professionnel

2012 - 2018 : Directeur Commercial Division Transport Public, membre du Codir chez FLOWBIRD, ex Parkeon, spin-off Schlumberger (LBO) - 250 M€, 1 200 p [Equipementier (horodateurs) et systémier (solutions IT, équipements terminaux et applications pour l'infrastructure de réseaux de transport en commun, marchés publics et privés)].

2008 - 2012 : Responsable commercial zone Europe chez CONDUENT, ex Xerox Business Services, ex Ascom - 200 m€, 1 000 p (Systèmeier (matériels HW, applicatifs SW, services) pour les réseaux de transport en commun).

2004 - 2008 : Program Manager à l'international chez THALES SECURITY SOLUTIONS AND SERVICES (T3S) - 200 M€, 1 000 p, (Conception, développement et déploiement de systèmes complexes intelligents).

2002 : Ingénieur avant-projet chez DASSAULT AVIATION - Direction de l'Espace - 50 M€, 50 p (activités de veille dans le domaine spatial. Conception de modules spatiaux).

Complément d'information

Remarques, éléments complémentaires

Compétences :

- Double culture (opérationnelle et commerciale).
- Montage de stratégies internes et / ou externes.
- Management d'équipe, de personnes.
- Gestion des tiers : partenaires, sous-traitants, clients.
- Analyse des situations : opérationnelles, commerciales, financières, comptables.
- Gestion financière.
- Gestion de structure et de projet.
- Prise de décision.
- Leadership.
- Agilité et capacité d'écoute.

Démarche de l'acquéreur

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en **recherche active**

L'acquéreur est ouvert à

- Une reprise totale, le cédant quittant l'entreprise.
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire.
- Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel.