

Intégrateur ERP, CRM et marketing automation

Annonce A13241 mise à jour le 16/10/2019

Description générale

Description de l'activité recherchée

Conception et intégration de solutions ERP, CRM et/ou marketing automation pour le compte de PME et d'ETI en BtoB.

Idéalement sur logiciels Salesforce, Pardot, Odoo, HubSpot, Marketo.

Raison de l'acquisition

L'acquéreur maîtrise le conseil stratégique amont et le déploiement opérationnel du marketing digital pour les marques en B2B.

Il souhaite compléter ce champ d'action par des compétences de mise en œuvre des outils CRM et ERP.

Type de société recherchée

Société in bonis ou ayant des difficultés financières

Société recherchée

Taille de la structure recherchée

Nb de collaborateurs	2
Chiffre d'affaires	200 k€

Localisation(s) souhaitée(s)

Rhône, Paris, Bouches du Rhône, Hérault, Rhône

Infos sur l'acquéreur

Informations sur l'acquéreur

CA société	550 k€
Nb collaborateurs	6

Description de l'activité de l'acquéreur

Société de conseil en transformation digitale du marketing et des ventes.

Complément d'information

Remarques, éléments complémentaires

L'acquéreur est une jeune structure avec une vision solide, des talents complémentaires, de belles références ETI et grands comptes, ...

Une énorme envie d'accélérer en partageant l'ambition avec une équipe en recherche de relais de croissance.

Démarche de l'acquéreur

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est à **l'écoute des opportunités**

L'acquéreur est ouvert à

- Une reprise totale, le cédant quittant l'entreprise.
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire.
- Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel.