

## Fabrication et commercialisation de bateaux / voiliers haut de gamme

Annonce A13414 mise à jour le 10/01/2020

### Description générale

#### Description de l'activité recherchée

Conception, fabrication et commercialisation de bateaux haut de gamme, en priorité des voiliers.

#### Raison de l'acquisition

Entrepreneur dans l'âme, passionné par l'architecture et la construction navale qu'il affectionne particulièrement, le repreneur a décidé de concrétiser son projet professionnel qui s'inscrit dans la reprise d'une entreprise bénéficiant d'un savoir-faire reconnu.

Passionné par le monde de la PME, la dimension humaine constitue pour le repreneur un élément déterminant dans son projet de reprise. C'est de son point de vue un facteur clé de succès pour préserver la culture de l'entreprise, ainsi que pérenniser la transmission des savoir-faire.

#### Type de société recherchée

Société in bonis

### Société recherchée

#### Taille de la structure recherchée

Nb de collaborateurs	10
Chiffre d'affaires	2 000 k€

#### Localisation(s) souhaitée(s)

Bretagne, Vendée, Bretagne, Loire Atlantique, Gironde

### Infos sur l'acquéreur

#### Informations sur le repreneur

Age du repreneur	48 ans
Montant de son apport personnel	400 k€

## Formation

- Ingénieur.
- Mastère Spécialisé en Logistique Globale ISLI.
- HEC Executive MBA avec spécialisation Luxe.

## Parcour professionnel

- 4 ans : création d'une marque de luxe, retail et expérience client : + 350 points de vente créés, +500 personnes formées.
- 8 ans : Directeur Développement Stratégie et Commercial : 5 filiales créées, 300 pers, CA= 400 M€, +10% ventes / an.
- 4 ans : Directeur Supply Chain et Logistique internationale : 10 filiales à l'étranger, 320 pers, CA = 480 M€, mise en place d'un nouvel ERP, +30% taux de service.
- 2 ans : Direction Centre de Profit : 30 pers, CA = 12 M€, +12% de ventes / an.

## Complément d'information

### Remarques, éléments complémentaires

Caractéristiques de l'entreprise recherchée :

- Savoir-faire / marque reconnus ou à développer.
- Capacité à innover, brevets.
- Potentiel de développement en France et/ou à l'international.
- Bonne rentabilité / portefeuille de clients diversifié.

### Démarche de l'acquéreur

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en **recherche active**

### L'acquéreur est ouvert à

- Une reprise totale, le cédant quittant l'entreprise.
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire.
- Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel.