

Distributeur généraliste

Annonce A13415 mise à jour le 13/01/2020

Description générale

Description de l'activité recherchée

Reprise d'un distributeur bénéficiant d'une notoriété et d'un savoir-faire reconnu dans la commercialisation et distribution de produits et services, avec un potentiel de développement.

Commercialisation en marque blanche et/ou sous sa marque.

Raison de l'acquisition

Entrepreneur dans l'âme, le repreneur a décidé de concrétiser son projet professionnel qui s'inscrit dans la reprise d'une entreprise spécialisée dans la commercialisation et distribution de produits et services qu'il souhaite pérenniser et développer.

Passionné par le monde de l'entrepreneuriat, la dimension humaine constitue pour le repreneur un élément déterminant dans son projet de reprise. C'est de son point de vue un facteur clé de succès pour préserver la culture de l'entreprise, ainsi que pérenniser la transmission des savoir-faire.

Type de société recherchée

Société in bonis

Société recherchée

Taille de la structure recherchée

Nb de collaborateurs	10
Chiffre d'affaires	3 000 k€

Localisation(s) souhaitée(s)

Bretagne, Bretagne, Loire Atlantique

Infos sur l'acquéreur

Informations sur le repreneur

Age du repreneur	48 ans
------------------	--------

Montant de son apport personnel

400 k€

Formation

- Ingénieur.
- Mastère Spécialisé en Logistique Globale ISLI.
- HEC Executive MBA.

Parcour professionnel

- 4 ans : création d'une marque de luxe, retail et expérience client : + 350 points de vente créés, +500 personnes formées.
- 8 ans : Directeur Développement Stratégie et Commercial : 5 filiales créées, 300 pers, CA= 400 M€, +10% ventes / an.
- 4 ans : Directeur Supply Chain et Logistique internationale : 10 Filiales à l'étranger, 320 pers, CA = 480 M€, mise en place d'un nouvel ERP, +30% taux de service.
- 2 ans : Direction Centre de Profit : 30 pers, CA = 12 M€, +12% de ventes / an.

Complément d'information

Remarques, éléments complémentaires

Expérience significative dans la création et la gestion de centres de distribution, que ce soit des plate-formes industrielles et commerciales à forts volumes ou bien des centres de profit de détail (retail).

Démarche de l'acquéreur

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en **recherche active**

L'acquéreur est ouvert à

- Une reprise totale, le cédant quittant l'entreprise.
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire.
- Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel.