

Négoce de biens d'équipement

Annonce A14246 mise à jour le 07/01/2021

Description générale

Description de l'activité recherchée

Le repreneur cherche à acquérir une entreprise mature, rentable spécialisée dans le négoce de biens d'équipement.

Mobilité sur Lyon et un rayon de 90 km maximum.

Raison de l'acquisition

Environ 20 ans d'expérience professionnelle dont 10 ans dans l'entrepreneuriat (création, développement et direction d'une société de conseil, 5m€ de CA, RN positif, 50 salariés).

Le repreneur réfléchit depuis 2 à 3 ans à la reprise d'entreprise et s'est lancé fin 2020.

Ses motivations :

- Exploiter et développer un savoir-faire,
- Poursuivre l'entrepreneuriat (diversités des tâches et des problématiques, tâches macro/micro),
- Investir et faire fructifier un capital.

Type de société recherchée

Société in bonis

Société recherchée

Taille de la structure recherchée

| | |
|----------------------|----------|
| Nb de collaborateurs | 2 |
| Chiffre d'affaires | 1 500 k€ |

Localisation(s) souhaitée(s)

Rhône, Ain, Isère

Infos sur l'acquéreur

Informations sur le repreneur

| | |
|------------------|--------|
| Age du repreneur | 41 ans |
|------------------|--------|

Formation

Formation Grenoble Ecole de Management (ex Sup De Co Grenoble).
Spécialisation en Ingénierie d'Affaires.
Echange au Mexique (Tecnologico de Monterey).

Diverses autres formations pendant son parcours professionnel (reprise d'entreprise, développement personnel, gestion de projet, management, ...).

Parcour professionnel

2011 à 2020 : Fondateur associé et DG
Cabinet de conseil et d'ingénierie (jusqu'à 5M€ de CA).

2005 à 2011 : Responsable Commercial (conseil en management) et Responsable d'agence (technologies et services de l'information).

2003 à 2004 : Ingénieur d'affaires (technologies et services de l'information).

Connaissance du service aux entreprises et de l'industrie (santé, médical, pharmacie, environnement, énergie, chimie).

Complément d'information

Remarques, éléments complémentaires

Société In Bonis (RN minimum 5 voire 10% du CA).

Marché de niche, idéalement avec récurrence du business.

Le repreneur dispose d'un apport conséquent (250 k€ à 1 m€) pouvant permettre une opération oscillant entre 2 et 8 m€.

Principaux atouts :

- Création et développement d'une PME, management d'équipe,
- Gestion financière, admin et QSSE, prospection, développement commercial,
- Adaptable, fédérateur, dynamique, rigoureux, capacité d'apprentissage et de synthèse.

Démarche de l'acquéreur

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en **recherche active**

L'acquéreur est ouvert à

- Une reprise totale, le cédant quittant l'entreprise.
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire.
- Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel.