

## Installation et vente de cheminées / poêles haut de gamme

Annonce V56962 mise à jour le 29/06/2022

### Description générale

#### Fiche d'identité de la société

Forme juridique	l'actif
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Savoie

#### Résumé général de l'activité

Installation et vente de cheminées / poêles haut de gamme.

L'entreprise propose des installations sur-mesure ou standardisées et assure l'entretien et la maintenance.

#### En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

### Éléments chiffrés

Année de référence	2022
Fonds propres	600 k€
Dettes financières	0 k€
Trésorerie nette	200 k€

En k€/année	2020	2021	2022	2023
CA			1 600	
Marge brute			750	
EBE			200	
Rés. Exp.			175	
Rés. Net			150	

En k€/année	2020	2021	2022	2023
Salariés			5	

## Indications concernant les éléments chiffrés

Éléments financiers arrondis.

## Positionnement concurrence

### Positionnement par rapport au marché

Clientèle concentrée sur les stations huppées des Alpes (clientèle majoritairement BtoC ; BtoB à structurer).

### Concurrence

Peu de concurrence locale sur ce positionnement haut de gamme et sur mesure.

### Points forts

Excellente notoriété.

CA et rentabilité en progression constante.

Entreprise à jour sur les nouvelles tendances du marché.

Prestige des marques distribuées.

Équipes de pose autonomes et formées aux demandes techniques.

Démarche commerciale rodée (flux constant de contacts entrants via les outils digitaux + salons locaux + showroom).

Emplacement Premium : Visibilité du showroom + accès autoroute rapide.

350 m<sup>2</sup> de Show-room récemment modernisé et attractif.

Grand espace de stockage disponible.

Structure saine sans endettement.

### Points faibles

Contrats fournisseurs à sécuriser.

## Infos sur la cession

Profil recherché

Personne physique ou morale

Complément

Une société souhaitant réaliser une opération de croissance externe,

OU

Une personne physique (cette reprise ne nécessite pas un bagage technique préalable) :

- Un repreneur expérimenté en activité BtoC pourra poursuivre le développement actuel après avoir bénéficié d'une formation technico-commerciale par le cédant.
- Un repreneur expérimenté en activité BtoB pourra aller renforcer le portefeuille de clients professionnels (groupes hôteliers, promoteurs, constructeurs, ...) et d'apporteurs d'affaires après avoir complété l'équipe de pose par un chef de chantier.