

Concessionnaire de quads et remorques / vente, installation et entretien de poêles

Annonce V58428 mise à jour le 10/05/2021

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	EURL
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Doubs

Résumé général de l'activité

Une entreprise familiale, pérenne et saine, située au cœur d'une zone stratégique : proche de la frontière suisse avec une clientèle à fort pouvoir d'achat et en bordure de route nationale avec un passage d'environ 25.000 véhicules par jour.

L'entreprise est scindée en deux enseignes commerciales :

- Concessionnaire de quads, remorques, voitures sans permis et motoculture de plaisance.
- Vente, installation et entretien de poêles à bois et à granulés.

Éléments chiffrés

Année de référence	2019
Fonds propres	460 k€
Dettes financières	170 k€
Trésorerie nette	53 k€

En k€/année	2017	2018	2019	2020
CA		1200	1 200	
Marge brute		450	450	
EBE		250	250	
Rés. Exp.		65	65	

En k€/année	2017	2018	2019	2020
Rés. Net		50	50	
Salariés		5	5	

Indications concernant les éléments chiffrés

Évaluation de la société par un expert-comptable sur les comptes arrêtés au 31 décembre 2019.

Prévisionnel de reprise établi.

Dettes financières : compte courant d'associé en cours de remboursement.

Le bail commercial porte sur :

- un bâtiment d'environ 1400 m² équipé d'un système d'alarme, composé : d'une surface commerciale, bureaux, atelier, showroom poêles, espace de stockage, ...
- le tout sur un terrain d'environ 3000 m² entièrement clôturé comprenant : un parking clientèle à l'avant du bâtiment et un accès facile à l'arrière pour les livraisons.

Possibilité de cession étalée et accompagnement selon une durée à définir.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Entreprise située au cœur d'une zone stratégique : proche de la frontière suisse avec une clientèle à fort pouvoir d'achat et en bordure de route nationale avec un passage d'environ 25.000 véhicules par jour.

Concurrence

Monopole sur les quads et remorques.

Un concurrent pour la motoculture.

Plusieurs concurrents pour le chauffage.

Points forts

Grande notoriété.

Un SAV qui fidélise la clientèle.

La force de cette entreprise repose sur une équipe soudée et dynamique regroupant un personnel expérimenté, à savoir : un responsable magasin, une secrétaire-comptable, une technico-commerciale chauffage, un installateur et un mécanicien. Elle repose également sur un service et des produits de qualité.

Points faibles

Communication et développement commercial.

Infos sur la cession

Profil recherché

Personne physique ou morale