

## Distributeur professionnel de boissons

Annonce V62470 mise à jour le 30/08/2022

### Description générale

#### Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SA
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Nord de la France
Région	Confidentielle

#### Résumé général de l'activité

Grossiste indépendant de boissons.

Offre bien diversifiée : bières (> 50% CA), vins et spiritueux, softs, cafés, ...

Plusieurs gammes de produits sélectionnés par l'entreprise, avec un accent mis sur les produits régionaux et/ ou artisanaux.

Partenariat avec certains producteurs vignerons, des brasseurs, ...

Le société intervient principalement dans le Nord de la France mais aussi sur le plan national pour certains de ses clients.

### Éléments chiffrés

Année de référence	2021
Fonds propres	300 k€

En k€/année	2019	2020	2021	2022
CA			4 400	
Marge brute			1 000	
EBE				
Rés. Exp.				
Rés. Net			- 150	

En k€/année	2019	2020	2021	2022
Salariés			15	

## Indications concernant les éléments chiffrés

Les dernières années ont été difficiles du fait des crises traversées (mouvements sociaux "des gilets jaunes" et Covid).

2022 sera une bonne année avec une reprise forte des commandes (printemps et été chauds).

## Positionnement concurrence

### Positionnement par rapport au marché

Distribution en BtoB.

Portefeuille clients composé de plusieurs grandes familles : CHR, magasins alimentaires, Cash and Carry, grossistes, cavistes, collectivités publiques ou privées (hôpitaux, ...), associations, ...

Plus de 500 références clients.

Une demande est apparue depuis quelques années de la part de particuliers. A développer.

### Points forts

Maison ancienne et réputée.

Un acteur indépendant.

Réseau fournisseurs solide et ancien. Partenariat avec certains d'entre eux.

Gammes de produits sélectionnés et différenciés.

Bonne organisation avec :

- des grands entrepôts bien entretenus et bénéficiant d'un emplacement stratégique,
- une flotte de véhicules permettant d'être réactif et toujours disponible,
- une équipe commerciale en interne, un responsable de l'entrepôt et de la logistique,
- personnel stable et polyvalent.

### Points faibles

Société affaiblie par la conjoncture difficile des dernières années.

Cependant, elle a résisté et début 2022, elle était en ordre de marche pour rebondir et se redéployer. Elle a pu répondre à l'ensemble des demandes en forte progression sur le premier semestre.

Les actions commerciales sont restées dynamiques et la société a toujours été à l'écoute et à la disposition de ses clients tout au long de la période difficile.

Son image n'a pas été détériorée. Aucun client important perdu.

## Infos sur la cession

Profil recherché

Personne physique ou morale

Complément

Repreneur individuel, de profil commercial confirmé.

Repreneur société à la recherche d'un acteur régional reconnu, qui a créé (et maintenu) des réseaux commerciaux et d'approvisionnement solides dans un contexte chahuté.