

## Services de mobilité, solutions de transport partagé

Annonce V64938 mise à jour le 21/06/2022

### Description générale

#### Fiche d'identité de la société

Forme juridique	Sté. Coopérative.
Ancienneté de la société	Entre 5 et 10 ans
Localisation du siège	Brabant wallon

#### Résumé général de l'activité

Entreprise offrant des services de transport partagé facilitant la vie familiale en offrant en toute sécurité de l'autonomie et de la mobilité à toute la famille.

La société a donc deux pans d'activités:

- une partie opérations (transport) incluant chauffeurs et voiture
- une partie technologie incluant le développement et le maintien d'une plateforme permettant l'automatisation des demandes (via internet) et commandes mais aussi l'optimisation des routes grâce au partage des navettes. C'est ce deuxième pan d'activité qui permettra de générer une marge élevée et une mobilité plus verte.

#### En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

### Éléments chiffrés

Année de référence	2021
Fonds propres	260 k€
Dettes financières	374 k€
Trésorerie nette	275 k€

En k€/année	2019	2020	2021	2022
CA	1100	1900	2 900	4 144
Marge brute				
EBE	40	-90	90	290

En k€/année	2019	2020	2021	2022
Rés. Exp.	35	- 195	-10	190
Rés. Net				
Salariés			50	

## Indications concernant les éléments chiffrés

Année n = 2021.

## Positionnement concurrence

### Positionnement par rapport au marché

L'entreprise bénéficie d'avantages concurrentiels puissants grâce à un business modèle basé sur la confiance et le partage.

La confiance et le bouche à oreille qui en résulte lui permettent de connaître une croissance forte sans investissements marketing et le partage (des navettes - grâce à une plateforme et un outil d'optimisation) lui permettra d'optimiser sa rentabilité.

Elle emploie 50 personnes (certaines à temps partiel), a 32 voitures et compte plus de 5000 clients.

Forte de ces 2 avantages concurrentiels, son objectif est d'atteindre un CA de 6 M€ et une marge EBITDA de 10% à l'horizon 2027.

### Concurrence

Taxis, Uber, transport de personnes.

### Points forts

Confiance des clients.

Croissance organique même sans Marketing & Communication.

Plateforme IT très développée ; excellents processus & pilotage et identification des navettes partagées.

Récurrence des revenus & paiements d'avance en BtoC.

Entreprise "Collaborative" (peu de hiérarchie).

Soutien des Communes & CPAS.

Partenaires de qualité.

### Points faibles

Marges faibles, à augmenter avec le partage des navettes.

Trésorerie limitée pour assurer son développement.

## Infos sur la cession

Il s'agit d'un changement d'activité du dirigeant avec renforcement des fonds propres et rachat de parts.

Les besoins financiers (150-300 k€) pour une telle croissance seront limités grâce à un modèle éprouvé, une croissance sans investissements marketing et une plateforme unique d'optimisation et de partage (déjà développée).

Profil recherché

Personne physique ou morale

Complément

Pour son développement futur, la société recherche aujourd'hui un manager associé expérimenté (orienté people management et business development) volontaire de prendre une participation majoritaire (augmentation de capital et rachat de parts) ou éventuellement minoritaire (augmentation de capital sans rachat de parts), dépendant de ses ressources financières.