

Découpe industrielle sur-mesure

Annonce V65111 mise à jour le 18/10/2022

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SAS
Localisation du siège	Pays-de-la-Loire
Département	Confidentiel

Résumé général de l'activité

Découpe industrielle sur-mesure petites et moyennes séries toutes matières souples pour l'industrie.

Une clientèle constituée de très belles signatures.

L'entreprise se concentre uniquement sur les marchés à forte valeur ajoutée (marges conséquentes).

Elle est géographiquement idéalement placée = proche de zones d'activités denses.

Le prix sera diminué de la trésorerie non reprise par l'acquéreur.

Éléments chiffrés

Année de référence	2022
Fonds propres	2 400 k€
Dettes financières	280 k€
Trésorerie nette	2 200 k€

En k€/année	2020	2021	2022	2023
CA			3 200	
Marge brute				
EBE			1 300	
Rés. Exp.				

En k€/année	2020	2021	2022	2023
Rés. Net				
Salariés			10	

Indications concernant les éléments chiffrés

Dans le cadre de l'article L561 -1 et R561 pour les décrets, du code monétaire et financier (LCB-FT), le cabinet pourra demander aux acquéreurs potentiels de certifier les coordonnées du bénéficiaire réel de l'acquisition (personne physique ou morale) ainsi que le montant et l'origine des fonds apportés à l'opération.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

L'entreprise s'est positionnée sur la petite et moyenne série répondant ainsi à la fois à des demandes ponctuelles et récurrentes.

Concurrence

La concurrence parvient difficilement à s'aligner en termes de rapport qualité/prix.

Davantage présente sur les affaires à fort volume et/ou faible technicité, la concurrence est moindre sur la petite/moyenne série.

Points forts

- Clientèle diversifiée et atomisée constituée de belles signatures.
- Une équipe rodée et autonome.
- Parc machine en parfait état ainsi que l'immobilier récent.
- Des processus opérationnels et organisationnels précis.
- Une gestion des coûts maîtrisée = rentabilité au rdv.
- Satisfaction client : qualité, efficacité et réactivité.

Points faibles

Point d'amélioration : la prospection de nouveaux clients est inexploitée.

Infos sur la cession

Profil recherché

Personne physique ou morale ou fonds d'investissement