

Solution SaaS permettant aux PME et ETI de digitaliser leur fonction de recrutement

Annonce V65876 mise à jour le 02/09/2022

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SAS
Ancienneté de la société	Moins de 5 ans
Localisation du siège	Paris

Résumé général de l'activité

La société développe et commercialise une solution SaaS permettant aux PME et ETI de digitaliser leur fonction de recrutement.

Il s'agit du seul acteur en Europe à proposer un outil de chasse automatisée : sourcing, contact et qualification des talents.

Il n'a aucune concurrence auprès de sa cible client : les sociétés entre 250 et 1000 ETP utilisent pour 80% Excel (sources : terrain / APEC) et souhaitent se digitaliser.

Cet outil bénéficie d'une traction grandissante sur un marché adressable en France estimé à plus de 1,1 Mds€.

La société dispose d'une équipe commerciale performante formée aux techniques d'acquisition client.

L'entreprise a réussi en 6 mois à valider son product / market fit, et affiche des performances remarquables :

Début de commercialisation : décembre 2021.

ARR août 2022 : 102 k€.

Clients actifs à fin août 2022 : 42.

Gain clients : +9/mois.

Panier moyen juin 2022 : 200 €/mois.

ARR anticipé pour décembre 2022 : 248 k€.

Business model structurellement rentable (SaaS BtoB et commission d'intermédiation sur les annonces placées) : 54% de marge d'EBITDA à fin 2026.

En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

Éléments chiffrés

Éléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2020	2021	2022	2023
-------------	------	------	------	------

CA			100	750
Marge brute				
EBE			-1	
Rés. Exp.			-1	
Rés. Net			-1	
Salariés			15	

Indications concernant les éléments chiffrés

Capacité du management de tenir sa roadmap.

Positionnement concurrence

Concurrence

Océan bleu, pas de concurrence sur sa cible client.

La concurrence ne propose pas les fonctionnalités proposées par la société.

Points forts

Qualité du management.

Société en forte croissance.

Infos sur la cession

Développement de l'équipe de vente.

Développement technique de la solution.

Profil recherché

Personne physique ou morale ou fonds d'investissement